

Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée Jean TALON - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel

Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de vœux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
Lycée Jean TALON - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel	Jury par défaut	Autres candidats	3	350	25	35	24	62
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	22	162	68	90	24	62
	Jury par défaut	Bacheliers technologiques toutes séries	11	234	52	70	24	62

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Disposer d'une appétence pour le conseil client, la mise en avant des produits, l'animation d'une équipe, la valorisation d'un lieu de vente

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale, ainsi qu'à leur environnement économique et juridique

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Objectif : prendre la responsabilité opérationnelle d'un secteur ou de l'ensemble de l'unité commerciale (point de vente permettant la mise à disposition d'une offre de biens et/ou de services)

Les blocs de compétences

Les enseignements généraux :

- Culture générale et expression, économique, juridique et managériale

- Langue vivante étrangère

Les enseignements professionnels :- Développer la relation client et assurer la vente conseil- Animer et dynamiser l'offre commerciale (organiser l'espace commercial)- Assurer la gestion opérationnelle- Manager l'équipe commerciale
La digitalisation est abordée au travers d'outils numériques : Internet, extranet, intranet, forums, blogs, réseaux sociaux, logiciels, téléphones mobiles et fixes. La communication se fait par le biais de supports dématérialisés.

Vous réaliserez 14 semaines de stage au cours des 2 ans, avec la possibilité de le réaliser à l'étranger, en grande distribution alimentaire, ou en grande et petite surface spécialisée, dans un service commercial d'une entreprise de production.

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Composition d'une commission d'admission regroupant tous les enseignants de la formation.

Critères de classement

Série / 5 pt : Bac Pro : Commerce et Vente = 5 GA et Accueil = 4 Autre = 0 Bac techno : STMG Merca = 5 STMG Gestion finance et RH = 4 Autre bac techno = 0 Bac généraux : Spécialité SES = 5 Scientifique = 3

Appréciations bulletins / 10 pt : TB/Félicitations = 10 Compliments ou encouragements = 8 Sérieux = 7 Si correct = 5 Si pb assiduité ou comportement = 0 Bac pro : ne tenir compte que de l'enseignement général si série autre que Com, vente, GA et Accueil

Résultats scolaires / 10 pt : Moyenne et progression par rapport à la classe Si plus de 1 pt > à la moyenne de classe ds majorité des matières = 10 Si > pour moitié des matières = 8 Si moyenne de classe = 5 Si < moyenne pour moitié des matières = 3 Largement < moyenne classe = 0

Cohérence Fiche Avenir / 5 pt : Si fiche avenir et/ou lettre de motivation (ds projet de formation) cohérents = 5 Sinon = 0

Critère géographique / 3 pt : Châlons ou Vitry = 3 Départ 51 = 2 Région (52 ; 10 ; 08) = 1 Autre = 0

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Les membres de la commission ont recherché des étudiants sérieux. A moyenne générale égale, un bulletin homogène a été préféré. Plus que des candidats performants, les membres de la commission ont recherché des étudiants volontaires et assidus. Les absences, retards et difficultés de comportements ont été discriminants. Les lettres de motivation ont été lues avec intérêt. Des éléments ont été préjudiciables aux candidats : fautes d'orthographe et carence dans l'expression, lettre inspirée de modèles pris sur internet, absence évidente d'investigation quant à la formation et/ou l'établissement, méconnaissances vis à vis de la formation, absence de projet cohérent.

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Les notes de 1ère et terminale	Sérieux et régularité du travail.	Les bulletins trimestriels	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Qualité de l'expression écrite et orale	Maîtrise de la langue et d'un vocabulaire technique	Appréciations des bulletins et la lettre de motivation	Très important
Savoir-être	Autonomie dans le travail et implication	Compétences psychosociales.	Appréciations sur les bulletins et la fiche avenir	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Cohérence du projet professionnel	Connaissance de la formation et de ses attendus.	La lettre de motivation	Très important
	Motivation	Sincérité de la lettre de motivation et cohérence du parcours.	L'appréciation générale du bulletin et lettre de motivation.	Très important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Ouverture culturelle, engagement, solidarité et fraternité	Esprit d'équipe, valeurs et engagements	Fiche avenir	Complémentaire

Signature :

Marie-Hélène PAULY,

Proviseur de l'établissement Lycée Jean TALON