

Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée Jean Mace - BTS - Services - Conseil et commercialisation de solutions techniques

Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de vœux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
Lycée Jean Mace - BTS - Services - Conseil et commercialisation de solutions techniques	Jury par défaut	Autres candidats	1	109	6	6	38	55
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	14	308	54	86	38	55
	Jury par défaut	Bacheliers technologiques toutes séries	9	275	20	26	38	55

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

S'intéresser aux relations commerciales

S'intéresser au management des entreprises et à leur environnement économique, juridique et technique

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Avoir les capacités d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

Avoir de l'intérêt pour des solutions techniques en relation avec les besoins des clients

Avoir le goût du travail en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Attendus locaux

- Avoir le goût pour la communication orale et écrite.
- Avoir le goût pour les langues étrangères, en particulier pour l'anglais.
- Savoir se montrer ponctuel et rigoureux dans son travail.

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Le titulaire du BTS CCST conseille et vend des solutions (produits et services associés) qui mobilisent conjointement les compétences commerciales et technologiques.

Il identifie et analyse les besoins du client, élabore, présente et négocie une solution technique, commerciale et financière adaptée en intégrant les évolutions technologiques, juridiques et normatives. Sa pratique commerciale requiert la maîtrise et l'utilisation pertinente d'outils numériques, en assurant une veille technologique.

Les secteurs d'activités dans lesquels peut exercer un titulaire du BTS CCST : Entreprises industrielles, entreprises prestataires de services, ou entreprises de négoce de biens et de services dans tous les domaines : équipements industriels, matériel électrique, énergétique, construction, machines-outils, hygiène sécurité, transport manutention...

Ce diplôme offre d'importants débouchés professionnels mais aussi l'accès aux poursuites d'études pour ceux qui le désirent.

Après quelques années d'expérience, le technico-commercial peut accéder à des emplois à responsabilités tels que : manager, chargé d'affaires, responsable grands comptes, chef des ventes, directeur d'agence.

Journée Portes Ouvertes : mercredi 15 février 2023 sur le site Ferry du Lycée Jean Macé à l'adresse suivante :

34 rue Jules Ferry à Vitry-sur-Seine (94400).

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Bulletins de notes de 1ère et de terminale.

Le candidat doit disposer de réelles capacités rédactionnelles et orales, puisque des compétences solides, en français, sont attendues.

Le parcours et la motivation du candidat pour évoluer dans le domaine technico-commercial.

Des compétences en termes de communication (orale et écrite) et une importante autonomie sont attendues au titre des qualités requises pour intégrer cette formation.

Un étudiant en BTS CCST se prépare à assurer la vente de biens et de services tout en apportant une expertise technique pour adapter l'offre aux attentes de la clientèle. Il dispose donc d'une double compétence : des compétences commerciales et une culture technique tout en tenant compte d'un environnement digital.

L'étudiant en BTS CCST peut être emmené à évoluer à l'international, ce qui implique des compétences linguistiques.

Savoir-être : assiduité, capacités d'écoute en classe, coopération entre les pairs ...

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements généraux :

Culture générale et expression

Langue vivante étrangère (anglais)

Culture économique juridique managériale

Enseignements professionnels théoriques :

Conception et négociation de solutions technico-commerciales

Management de l'activité technico-commerciale

Développement de la clientèle et de la relation client

Mise en œuvre de l'expertise technico-commerciale

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Les notes et appréciations des bulletins de Première et de Terminale ainsi que la fiche avenir Pour les candidats en réorientation, la mention ou les notes obtenus au baccalauréat ou à un diplôme équivalent sont également pris en compte.	Bon niveau général requis. Le BTS CCST comprend à la fois des matières de type littéraires et scientifiques.	La moyenne générale en Terminale et en Première ainsi que les appréciations sur les bulletins.	Très important
		Niveau de français, d'anglais, de maths et pour ceux qui sont concernés, d'économie-gestion	Les moyennes de français, maths, anglais en Première, Terminale et au baccalauréat	Très important
			Les moyennes économie gestion et histoire-géographie en Première et Terminale	Très important
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Bulletins (Première & Terminale) Fiche avenir Projet de formation	Prise en compte des études actuelles (types de baccalauréats)	Le recrutement privilégie les candidats issus de baccalauréat technologique STI et de baccalauréats professionnels technologiques, de préférence liés aux domaines électriques et mécaniques Les candidats issus de baccalauréats STMG et de baccalauréats professionnels commerciaux sont recrutés s'ils montrent un intérêt pour la technologie ou présentent un niveau de maths correct.	Très important
	Bulletins (Première & Terminale) Fiche avenir Projet de formation	L'autonomie et la capacité à réussir sont recherchées	Dans la fiche avenir, prise en compte du critère autonomie	Important

	Bulletins (Première & Terminale) Fiche avenir Projet de formation	Les acquis méthodologiques	Considération du critère acquis méthodologique comme un plus	Complémentaire
Savoir-être	Appréciation des professeurs et de la vie scolaire dans les bulletins de Première et de Terminale Fiche avenir Avis du Conseil de classe ou du chef d'établissement sur la capacité à réussir du candidat dans la formation souhaitée Pour les candidats en réorientation, les résultats ou appréciations obtenus lors d'une ou plusieurs éventuelles formations suivies.	Une assiduité ou une ponctualité satisfaisante du candidat	L'absentéisme a été un critère éliminatoire pour les « STS non favorables » et les « non renseignés »	Très important
			Investissement dans les études	Complémentaire
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Projet de formation	La lettre de motivation doit expliquer le double intérêt pour la vente et la technologie du candidat et démontrer la connaissance de la formation	Analyse et évaluation des lettres de motivation : - Intérêt pour la vente - Intérêt pour la technologie Nous déplorons encore trop de candidats qui mentent (non rencontrés aux JPO !?) et surtout trop de "copie-coller" de lettres issues d'internet. La lecture des lettres de motivation a permis également de renforcer l'appréciation du niveau de français et du savoir-faire communication écrite	Essentiel
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations	Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation			

péri ou extra-scolaires				
-------------------------	--	--	--	--

Signature :

Laetitia PEROZENI-RAVIER,
Proviseur de l'établissement Lycée Jean Mace