

Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée Evariste Galois - BTS - Services - Banque conseiller de clientèle

Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
Lycée Evariste Galois - BTS - Services - Banque conseiller de clientèle	Jury par défaut	Autres candidats	13	425	53	71	26	26
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	10	214	60	98	26	26
	Jury par défaut	Bacheliers technologiques toutes séries	12	246	62	106	26	26

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

S'intéresser au management des entreprises et à leur environnement économique et juridique

Disposer de compétences pour travailler en équipe

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Disposer de compétences en matière de communication écrite et orale

Etre capable d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

S'intéresser aux activités relevant des secteurs financier et bancaire

Attendus locaux

Adopter une attitude sérieuse et savoir faire preuve de rigueur dans le travail.

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

La section STS Banque du Lycée Evariste Galoisde Sartrouville vous prépare à des fonctions commerciales au sein des établissements bancaires.

En effet, leBTS Banque - Conseiller de clientèle - Marché des Particulierspermet aux bacheliers de préparer un diplôme de l'enseignement supérieur de niveau bac+2 afin d'intégrer le secteur bancaire dans une fonction commerciale et de conseil à la clientèle des établissements financiers ou de crédit.

Cette formation se déroule en initiale et comprend16 semaines de stageen agence bancaire sur l'ensemble des deux années, ce qui permet une première insertion dans le domaine professionnel bancaire.

L'enseignement s'articule sur les deux ans autour de 5 modules complémentaires (épreuves au BTS) ainsi que deux ateliers pratiques :

Domaine général

- U1 : Culture générale et expression

- U2 : Langue Vivante étrangère 1

Domaine professionnel

- U3 : Gestion de la relation client

- U4 : Développement et suivi de l'activité commerciale (anciennement Techniques Bancaires)

- U5 : Environnement économique, juridique et organisationnel de l'activité bancaire

Domaine pratique

- Ateliers de professionnalisation

- Préparation à la certification AMF (Autorité des Marchés Financiers)

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Il est tenu compte lors de l'examen des vœux des modalités suivantes :

- les appréciations globales du candidat d'après les bulletins de 1ère, de Terminale, et outre mesure, post bac : comportement sérieux, dynamique.
- les notes du candidat d'après les bulletins de 1ère, de Terminale, et outre mesure, post bac, notamment sur les disciplines prépondérantes du cycle d'études (commerce, vente, management, mathématiques, français/philosophie).
- le projet de formation du candidat en adéquation avec les objectifs du BTS Banque conseiller de clientèle : orientation du candidat vers une formation commerciale et de relation clientèle.

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

L'enseignement s'articule sur les deux ans autour de 5 modules complémentaires (épreuves au BTS) ainsi que deux ateliers pratiques :

Domaine général

- U1 : Culture générale et expression

- U2 : Langue Vivante étrangère 1

Domaine professionnel

- U3 : Gestion de la relation client

- U4 : Développement et suivi de l'activité commerciale (anciennement Techniques Bancaires)

- U5 : Environnement économique, juridique et organisationnel de l'activité bancaire

Domaine pratique

- Ateliers de professionnalisation

- Préparation à la certification AMF (Autorité des Marchés Financiers)

Le candidat doit disposer d'aisance dans la communication orale en tant que futur conseiller d'entité privée, de capacité d'écoute et de réactivité face à diverses situations professionnelles.

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Niveau général	Moyennes satisfaisantes dans les matières fortes de la formation ; constance dans les résultats d'un trimestre à l'autre, d'une année à l'autre ; absence ou non de redoublement.	Bulletins des classes de 1ere et Terminale	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Maitrise sérieuse en communication (expression orale et écrite) ainsi que des capacités d'analyse et de synthèse	Stage ou expérience professionnelle en tant que commercial	Résultats Epreuve Anticipée de Français - Moyenne de français 1ere - Lettre de motivation	Très important
Savoir-être	Comportement et assiduité	Appréciations globales des professeurs de 1ère et Terminale quant au comportement (bavardages, sérieux de l'attitude, participation et dynamisme), pas d'absentéisme	Bulletins des classes de 1ere et Terminale	Essentiel
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Connaissance de l'actualité économique et juridique	Projet de l'étudiant en adéquation avec le métier de conseiller clientèle, intérêt pour ce métier et les matières enseignées.	Lettre de motivation - Expériences professionnelles - Parcours de l'élève	Important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Intérêt pour le commerce et la relation client, les métiers de la banque et de la finance	Engagement dans des activités de relation avec un public	Lettre de motivation - Expériences professionnelles - Parcours de l'élève	Complémentaire

Signature :

Barbara CHAPPE-ROBERT,
Proviseur de l'établissement Lycée Evariste Galois