

# Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée Mariette - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client

## Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de vœux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
Lycée Mariette - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client	Jury par défaut	Autres candidats	4	148	27	37	24	61
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	22	82	44	58	24	61
	Jury par défaut	Bacheliers technologiques toutes séries	9	122	30	60	24	61

# Le rappel des caractéristiques de la formation

## Attendus nationaux

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale

Disposer de compétences relationnelles

Avoir le goût de développer des échanges à finalité commerciale, notamment via le web

Avoir de l'appétence pour argumenter, négocier et valoriser des produits

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels, adaptés à l'image des entreprises

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

## Attendus locaux

Critères essentiels retenus par la commission d'examen des vœux:

- notes
- appréciations des professeurs sur les bulletins scolaires
- fiche avenir
- continuité BAC-BTS
- personnalisation de la lettre de motivation et lien avec la formation NDRC

## Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

## Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Une formation sur 2 années

Un examen basé sur des épreuves ponctuelles et des épreuves en cours de formation (CCF)

Horaires en 1ère année - 2ème année

Culture générale et expression 2h - 2h

Langue vivante étrangère : Anglais 3h - 3h

Culture économique juridique et managériale 4h - 6h

Relation Client - Négociation Vente 6h - 5 h

Relation Client à distance et digitalisation 5h - 5h

Relation Client - Animation de réseaux 4h - 4h

Ateliers professionnels 4h -4h

Culture économique juridique et managériale appliquée 1h - 1h

Les stages :

La formation comprend 16 semaines de stage pour des missions variées :

- prospection net négociation-vente en face à face, au téléphone ou à distance ;
- organisation d'événements commerciaux ;
- animation d'un réseau de distributeurs, de partenaires ou de vente directe.

# Les modalités d'examen des vœux

## Les modalités d'examen des vœux

Constitution d'une commission d'examen des vœux comportant des enseignants et des membres de l'équipe de direction.  
Chaque dossier est étudié selon les caractéristiques de la formation et de ses attendus.

## Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

# Enseignements de la session et conseils aux candidats

## Enseignements de la session et conseils aux candidats

La commission d'examen des vœux insiste sur la nécessité de produire des documents personnalisés et qui mettent en valeur l'implication des candidats dans leur souhait de formation.

# Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Bac pro : résultats scolaires et barème académique. Bac généraux et techno : résultats en français, anglais et spécialités.	Bac pro : résultats scolaires et barème académique. Bac généraux et techno : résultats en français, anglais et spécialités.	Notes et appréciations.	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Continuité Bac Pro BTS NDRC Méthode de travail. Continuité Bac-BTS NDRC. Méthode de travail, autonomie et capacité à s'investir. capacité à s'investir		Spécialité du Bac Pro (tableau de correspondance) - Spécialités du bac techno et général - Fiche Avenir.	Très important
Savoir-être	Comportement et compétences relationnelles, investissement, assiduité.	Comportement et compétences relationnelles, investissement, assiduité	Appréciations des professeurs, des conseils de classe et de la fiche Avenir.	Essentiel
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Projet de formation en adéquation avec le BTS NDRC.		Personnalisation de la lettre de motivation en lien avec la formation NDRC.	Important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Activité montrant une ouverture sportive, associative ou culturelle ; la prise de responsabilités, l'aptitude à montrer et défendre un projet...		Activités et centres d'intérêt renseignés. Projet de formation.	Complémentaire

**Signature :**

Hubert FÉRARÉ,

Proviseur de l'établissement Lycée Mariette