

# Rapport public Parcoursup session 2023

Sup' Cours Péret - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel - en apprentissage

## Les données de la procédure

Données de la procédure calculées le jeudi 19 octobre 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de contrats saisis
Sup' Cours Péret - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel - en apprentissage	Jury par défaut	Tous les candidats	18	6	3

# Le rappel des caractéristiques de la formation

## Attendus nationaux

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Disposer d'une appétence pour le conseil client, la mise en avant des produits, l'animation d'une équipe, la valorisation d'un lieu de vente

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale, ainsi qu'à leur environnement économique et juridique

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels

## Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

## Contenu et organisation des enseignements pour la formation

### Déroulement de la formation

La formation est organisée en alternance : les lundis et mardis en formation et le reste de la semaine en entreprise. La formation est organisée selon le référentiel national du BTS MCO.

## Contenu Pédagogique sur les 2 ans de BTS

Culture générale : 120h

Anglais : 180h

Culture économique, juridique et managériale (CEJM): 240h

Développement de la relation client et vente conseil : 330h

Animation et dynamisation de l'offre commerciale : 330h

Gestion opérationnelle : 240h

Management de l'équipe commerciale : 240h

Le titulaire du BTS Management Commercial Opérationnel a pour perspective de prendre la responsabilité opérationnelle de toute ou partie d'une Unité Commerciale. Une unité commerciale est un lieu physique ou virtuel permettant à un client potentiel d'accéder à une offre de produits ou de services (magasin, supermarché, hypermarché, agence commerciale, site marchand..).

# Les modalités d'examen des vœux

## Les modalités d'examen des vœux

Tous les vœux sont étudiés.

## Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

# Enseignements de la session et conseils aux candidats

## Enseignements de la session et conseils aux candidats

Au cours de l'entretien de positionnement, les futurs étudiants reçoivent une aide à la recherche d'entreprise et des conseils sur leur CV et lettre de motivation dans le cadre de la recherche d'alternance.

# Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Obtention du bac ou niveau bac		Pour intégrer la formation, la validation du bac est obligatoire.	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation		Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation	Complémentaire
Savoir-être	Savoir-être		Implication, ponctualité, respect.	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Motivation		Motivation à faire une formation en apprentissage et pour le cursus sélectionné.	Très important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation		Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation	Complémentaire

**Signature :**

Chloé Péret,

Directeur de l'établissement Sup' Cours Péret