

Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée / Pôle Sup de La Salle - Groupe Saint Jean - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel

Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
Lycée / Pôle Sup de La Salle - Groupe Saint Jean - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel	Jury par défaut	Autres candidats	9	50	16	18	11	50
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	13	49	36	38	11	50
	Jury par défaut	Bacheliers technologiques toutes séries	13	97	25	31	11	50

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Disposer d'une appétence pour le conseil client, la mise en avant des produits, l'animation d'une équipe, la valorisation d'un lieu de vente

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale, ainsi qu'à leur environnement économique et juridique

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels

Attendus locaux

- S'impliquer dans le travail
- S'investir dans les actions proposées : vente de produits, participation à des salons notamment le samedi.
- Collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de création d'entreprise
- S'engager dans les activités proposées au sein de l'établissement : association de la section, Bureau Des Etudiants, engagements pour soutenir des associations
- Rechercher activement un lieu de stage et adopter une posture commerciale et professionnelle

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Dans un environnement favorable à l'autonomie et l'engagement, le Pôle Sup de La Salle Groupe Saint Jean de Rennes propose des formations Tertiaires jusqu'à Bac+5 : Banque-Assurance, Commerce-Vente-Marketing, Comptabilité-Gestion, Informatique-Cyber. Formations certifiantes (Titre RNCP) ou diplômantes (Éducation Nationale). Campus avec 680 étudiants/alternants, des associations, Wifi-Visio, 20 salles informatiques, salle de co-working en accès libre 7h30/20h, proposition de restauration sur place.

L'unité commerciale est un lieu nécessitant un déplacement du client pour qu'il soit mis au contact d'une offre de produits ou de service. Le management concerne le domaine humain, financier et commercial.

Les emplois se situent dans le secteur des prestataires de services, des entreprises du commerce électronique, de la grande distribution, du commerce de détail et des banques.

Les stages d'une durée de 14 à 16 semaines sur les deux années, permettent une immersion totale dans l'entreprise.

Le Pôle Sup développe deux modules d'approfondissement :

- Entrepreneuriat
- Parcours professionnel à l'étranger

Profil des candidats : Rigueur, dynamisme, esprit d'initiative et autonomie, sens des relations humaines et des responsabilités Le BTS est intégré au dispositif LMD. L'obtention de l'examen permet de valider 120 crédits dans l'architecture des études supérieures au niveau européen. L'attestation certificative du parcours de formation est délivrée par l'établissement.

Plus de 97 % de réussite à l'examen du BTS sur ces 4 dernières années.

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

La commission d'examen des vœux du BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL étudie tous les dossiers de candidature avec attention.

Toutes les rubriques relatives au dossier du candidat sont analysées.

Aucun traitement algorithmique n'est mis en œuvre

La formation organise un entretien collectif dans son processus de recrutement.

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Chaque candidature a été étudiée avec attention.

Les critères essentiels de recrutement reposent sur les appréciations des professeurs sur les bulletins de première et terminale et sur celles de la fiche Avenir.

La commission d'examen des vœux accorde une attention particulière aux rubriques « Projet de formation » et « Activités et centres d'intérêt ».

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Moyenne générale/Résultats dans les différentes matières	Résultats dans les matières apportant des compétences pour le BTS.	Notes et appréciations des professeurs sur les bulletins de première et de terminale. Résultats des épreuves anticipées de français du baccalauréat.	Très important
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Expression orale et écrite		Entretien collectif/oral pour le recrutement.	Essentiel
Savoir-être	Régularité et assiduité dans le travail/Implication/Capacité à s'investir		Appréciation des professeurs sur les bulletins de première et de terminale.	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Avis du chef d'établissement	Avis du chef d'établissement sur la cohérence du vœu formulé avec le projet de formation motivé.	Avis du chef d'établissement sur la cohérence du vœu formulé avec le projet de formation motivé.	Important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Engagement citoyen ou associatif	Capacité à communiquer sur les centres d'intérêts.	Lors de l'entretien de recrutement	Complémentaire

Signature :

Corinne FLEURY,
Proviseur de l'établissement Lycée / Pôle Sup de La
Salle - Groupe Saint Jean