

Rapport public Parcoursup session 2023

LA COMPAGNIE DE FORMATION (Pigier) - Formation professionnelle - Responsable d'un point de vente (Bac +2) - en apprentissage

Les données de la procédure

Données de la procédure calculées le jeudi 19 octobre 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de contrats saisis
LA COMPAGNIE DE FORMATION (Pigier) - Formation professionnelle - Responsable d'un point de vente (Bac +2) - en apprentissage	Jury par défaut	Tous les candidats	10	13	0

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus locaux

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Disposer d'une appétence pour le conseil client, la mise en avant des produits, l'animation d'une équipe, la valorisation d'un lieu de vente

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale, ainsi qu'à leur environnement économique et juridique

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

BLOC 1 : RÉALISER ET DÉVELOPPER LES VENTES DANS LES POINTS DE VENTE PHYSIQUES ET VIRTUELS

BLOC 2 : ASSURER LA GESTION OPÉRATIONNELLE DU POINT DE VENTE PHYSIQUE ET/OU VIRTUEL DANS LE RESPECT DE LA STRATÉGIE COMMERCIALE DE L'ENTREPRISE

BLOC 3 : MANAGER L'ÉQUIPE COMMERCIALE

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

- Etude du dossier de candidature : bulletins de notes, assiduité, appréciations...
- Corrélation entre les compétences déjà acquises sur les formations précédentes et le choix de la formation à venir
- Entretien de motivation : cerner les réelles motivations du candidat et approfondir avec lui son projet professionnel
- Tests en ligne : QCM de culture général, français et anglais

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

La participation à nos journées Portes Ouvertes ou Réunion d'Informations demeure vivement conseillée.

En effet, ces échanges vous permettront de rencontrer nos chargés de recrutement, nos conseillers en formation et nos étudiants ambassadeurs. Ils vous délivreront de nombreux conseils sur les enseignements proposés, leurs contenus et leurs organisations.

PIGIER Lyon organise également des ateliers coaching et des forums alternance qui permettront aux candidats de booster leur employabilité et leur donner toutes les chances de trouver une alternance.

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Résultats scolaires	Bulletins de notes et appréciations Absences et retard	Bulletins de notes	Très important
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Compétences exercées en vente	Expériences professionnelles	Si des stages ou CDD/CDI en vente et/ou en commerce ont été effectués	Complémentaire
Savoir-être	Entretien de recrutement	Capacité à démontrer sa motivation	Motivation	Très important
	Entretien de recrutement	Attitude générale lors de l'entretien	Dynamisme	Très important
	Entretien de recrutement	Prise de hauteur sur l'entretien et projet abouti	Maturité	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Projet abouti	Connait certains points de la formation, pose des questions	Connaissance des matières de la formation et des débouchés métiers	Important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Mobilisation dans des projets associatifs et/ou sportifs	Aisance orale et capacité à présenter ses centres d'intérêt	Intérêt du candidat à expliquer son implication dans ses projets	Complémentaire

Signature :

Jean-Francis CHARRONDIERE,
Proviseur de l'établissement LA COMPAGNIE DE
FORMATION (Pigier)