

Rapport public Parcoursup session 2023

Ecole du commerce PIGIER VALENCIENNES - Bruno Triay Conseil - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel - en apprentissage

Les données de la procédure

Données de la procédure calculées le jeudi 19 octobre 2023.

| Formation d'affectation | Jury | Groupe | Nombre de places proposées | Nombre de voeux confirmés | Nombre de contrats saisis |
|--|-----------------|--------------------|----------------------------|---------------------------|---------------------------|
| Ecole du commerce PIGIER VALENCIENNES - Bruno Triay Conseil - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel - en apprentissage | Jury par défaut | Tous les candidats | 20 | 52 | 4 |

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Disposer d'une appétence pour le conseil client, la mise en avant des produits, l'animation d'une équipe, la valorisation d'un lieu de vente

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale, ainsi qu'à leur environnement économique et juridique

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

FORMATION EN ALTERNANCE 3 jours par semaine en entreprise et 2 jours par semaine à l'école

COMPÉTENCES - ENSEIGNEMENTS TECHNIQUES ET PROFESSIONNELS

Développement de la relation client et vente conseil
Développement de la relation commerciale, vente et conseil client.
Fidélisation. Veille informationnelle. Études commerciales. Animation et dynamisation de l'offre commerciale
Évaluation et adaptation de l'offre produits. Organisation de l'espace commercial. Optimisation de l'offre. Gestion des animations commerciales et opérations de promotion. Communication commerciale. Gestion opérationnelle
Élaboration et suivi du budget. Analyse des performances. Gestion des opérations courantes. Stocks et approvisionnements. Suivi des règlements et trésorerie. Reporting. Choix d'investissements. Études de rentabilité. Management de l'équipe commerciale
Planification du travail. Recrutement. Communication. Gestion des conflits
Évaluation des performances. Conduite de réunions et d'entretiens. Savoirs associés
Marketing. Communication. Techniques de vente. Management. Gestion commerciale. Statistiques. Savoirs technologiques/web. Culture digitale. Savoirs juridiques. Savoirs rédactionnels.

ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

Culture générale et expression

Langue vivante étrangère

Culture économique, juridique et managériale

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Les candidats sont convoqués par mail et reçu lors d'une session d'information ; lors de cette session les candidats passent les tests et entretiens et à la suite nous examinons leurs résultats ainsi que leur dossier avec la possibilité de refuser le dossier .

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Suite à la décision , le jeune est en recherche d'entreprise, au moment où il trouve son entreprise nous saisissons les contrats au fil de l'eau ou nous refusons la candidature.

Tableau Synoptique

| Champs d'évaluation | Rappel des critères généraux | Critères retenus par la commission d'examen des vœux | Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères | Degré d'importance des critères |
|---|---|---|--|---------------------------------|
| Résultat académique | Obtention du Baccalauréat | moyenne generale | L'obtention du Baccalauréat est indispensable pour entrer en formation | Essentiel |
| | Moyennes générales | superieure à 10 | Bulletins de notes | Très important |
| Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire | Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation | | | |
| Savoir-être | Assiduité | assiduite en cours (bulletins) | Nombre d'heures d'absence en formation | Très important |
| | Motivation | motivation du projet de formation | Commentaires sur les bulletins de notes | Très important |
| | Aisance relationnelle | aptitudes à se connaitre (points forts, axes amélioration...) | Evaluation lors de l'entretien | Important |
| | Présentation professionnelle | tenue correcte exigée | Présentation du dossier de candidature et présentation professionnelle lors de l'entretien | Important |
| Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet | Cohérence du projet | projet d'études défini | Le rapport entre la formation et le projet professionnel | Important |

| Champs d'évaluation | Rappel des critères généraux | Critères retenus par la commission d'examen des voeux | Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères | Degré d'importance des critères |
|---|---|---|--|---------------------------------|
| Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires | Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation | | | |

Signature :

Bruno Triay,

Directeur de l'établissement Ecole du commerce

PIGIER VALENCIENNES - Bruno Triay Conseil