

Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée Saliège - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client

Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de vœux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
Lycée Saliège - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client	Jury par défaut	Autres candidats	10	112	55	64	23	42
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	15	154	78	95	23	42
	Jury par défaut	Bacheliers technologiques toutes séries	10	192	51	65	23	42

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale

Disposer de compétences relationnelles

Avoir le goût de développer des échanges à finalité commerciale, notamment via le web

Avoir de l'appétence pour argumenter, négocier et valoriser des produits

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels, adaptés à l'image des entreprises

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Accessible en priorité : bacSTMG- bacsgénéraux- bacprocommerce / vente.

Un technicien NDRC est un vendeur manager commercial qui gère la relation clientèle dans sa globalité, prospection, fidélisation du client, augmentation du chiffre d'affaires.

Le titulaire de ce diplôme est la première interface entre l'entreprise et son marché.

Formation théorique(32h semaine) :

- Enseignement général :

culture général et expression,

langue vivante étrangère,

culture économique, juridique etmanagériale

- 3 pôles de compétences professionnelles:

relation client / négociation vente

relation client à distance et digitalisation

relation client et animation de réseaux.

- ateliers de professionnalisation

Stage en entreprise : 14 semaines réparties sur les 2 années de BTS.

Taux de réussite : 100 %

<https://youtu.be/ZMXPBo6tek0>

www.saliege.fr

Ouverture à Saliège d'une 2eme année de BTS NDRC en apprentissage en mixité (places limitées)

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Des commissions d'enseignants se réunissent pour évaluer les données qualitatives des dossiers (appréciations des professeurs, homogénéité des résultats, nature du parcours scolaire, engagements divers et parcours de formation motivé). Sur cette base, une note est attribuée et reportée dans la catégorie "Evaluation qualitative". Les candidats ayant des dossiers trop faibles ne sont pas classés.

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Un traitement algorithmique permettant essentiellement, à partir des données quantitatives et qualitatives figurant dans les dossiers, de calculer les moyennes des notes récupérées ou attribuées aux candidats, a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux afin de l'aider dans ses travaux, et non se substituer à elle.

Ce traitement automatisé, dont le paramétrage a été effectué par la commission d'examen des vœux en fonction des critères que ses membres ont définis, a été utilisé pour effectuer une première analyse des candidatures et un pré-classement de ces dernières.

La commission d'examen des vœux s'est en partie fondée sur ces éléments pour apprécier les mérites des candidatures.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Conseils aux candidats : - Votre projet de formation doit être rédigé de façon personnelle : motivation pour la formation choisie et pour Saliège, éventuellement passage aux Portes Ouvertes, immersion et/ou échange avec la Direction. - Être honnête dans votre démarche : assumer et expliquer certaines informations si nécessaire, plutôt que de les cacher. - Faire attention aux appréciations qui sont prépondérantes dans nos classements. - Motiver les choix de réorientation si vous êtes concernés.

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Résultats scolaires	Notes et moyennes des matières utiles à la formation	Notes sur les bulletins. Positionnement du candidat par rapport à la classe	Très important
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Appréciation du savoir-faire	Appréciations générales des professeurs et du chef d'établissement	Fiche avenir et bulletins scolaires	Important
Savoir-être	Savoir être	Comportement, assiduité, attitude face au travail, capacité à fournir des efforts, autonomie dans le travail	Appréciations des professeurs, du chef d'établissement sur les bulletins et la fiche Avenir	Essentiel
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Connaissance de la formation et cohérence du projet	Projet de formation personnel rédigé et cohérent avec la formation demandée	Projet de formation motivé. Fiche avenir	Très important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Activités, engagements	Projet de formation, activités et centres d'intérêt	Informations rédigées par le candidat dans les rubriques concernées	Complémentaire

Signature :

Julien GONZALEZ,

Proviseur de l'établissement Lycée Saliège