

Rapport public Parcoursup session 2024

CFA Fore Martinique - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage

Les données de la formation

Données de la procédure calculées le mardi 01 octobre 2024.

CFA Fore Martinique - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage (37309)

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de contrats saisis
CFA Fore Martinique - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage (37309)	Jury par défaut	Tous les candidats	50	103	0

Les critères utilisés en 2024

Champs d'évaluation	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultats académiques	Notes	Moyenne ou supérieure	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Capacité orale et écrite	Expression orale et écrite	Essentiel
	Méthode de travail	Adaptation au travail	Essentiel
Savoir-être	Capacité à s'investir	Connaissance de la formation	Essentiel
	Autonomie	Organisation de travail	Essentiel
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Capacité à réussir sa formation	Compréhension des attendus du diplôme	Essentiel
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Activité sportive, culturelle, associative	Centres d'intérêt	Essentiel

Prise en compte des enseignements de spécialité (EDS) dans l'examen des vœux

Comment prenez-vous en compte les enseignements de spécialité dans votre examen des candidatures ?

Ils ne sont pas pris en compte.

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

L'appréciation de chaque vœu est faite au regard de la cohérence entre, d'une part le projet de formation du candidat, ses acquis et ses compétences et d'autre part, les attendus de la formation et critères et modalités d'examen.

Une commission d'examen des vœux du CFA se réunit pour donner un avis favorable ou non à chaque candidature.

Avec l'ensemble des éléments transmis dossier scolaire, CV, lettre de motivation nous statuons sur l'aptitude du candidat à suivre la formation et sur le rythme de l'alternance.

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

Trouver la formation qui correspond au métier que vous souhaitez exercer, en l'occurrence pour le BTS Négociation et digitalisation de la Relation Client, les débouchés sont :

Vendeur - Représentant - Commercial terrain - Négociateur - Délégué commercial - Conseiller commercial - Chargé d'affaires ou de clientèle – Technico- commercial

Télévendeur - Téléconseiller - Téléopérateur - Conseiller client à distance - Conseiller clientèle - Chargé d'assistance - Téléacteur - Téléprospecteur -

Animateur commercial site e-commerce - Assistant responsable e-commerce - Commercial e-commerce - Commercial web-e-commerce Marchandiseur - Chef de secteur

Animateur réseau - Animateur des ventes Conseiller - Vendeur à domicile - Représentant – Ambassadeur

En termes d'évolution, le titulaire peut accéder aux emplois suivants : Superviseur - Responsable d'équipe - Manager
Responsable de réseau

Adapter sa lettre de motivation à l'école et préciser la formation

Anticiper sa demande pour être dans le délai

Signature :

Michelle PHAROSE,

Chef d'établissement de l'établissement CFA Fore
Martinique