

Rapport public Parcoursup session 2023

MAISON FAMILIALE RURALE DE ROUSSET - BTS - Agricole - Technico-commercial - Spécialité univers jardins et animaux de compagnie

Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de vœux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
MAISON FAMILIALE RURALE DE ROUSSET - BTS - Agricole - Technico-commercial - Spécialité univers jardins et animaux de compagnie	Jury par défaut	Autres candidats	2	9	6	6	39	34
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	4	8	7	7	39	34
	Jury par défaut	Bacheliers technologiques toutes séries	4	6	6	6	39	34

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

- Avoir le goût de la communication, de l'argumentation, de la valorisation des produits ou services.
- Avoir le goût de la conduite de projets en contexte professionnel.
- S'intéresser au marketing et au commerce digital.
- Avoir le goût du conseil, de l'argumentation, de la valorisation des produits ou services.
- Disposer de compétences relationnelles, de capacités de négociation : écoute, empathie...
- Disposer de compétences collaboratives et d'animation d'équipe.
- Disposer de compétences en matière d'expression écrite et orale pour communiquer et argumenter.
- Disposer de capacités de prise d'initiative, d'adaptation, d'organisation et d'autonomie.
- S'intéresser au commerce des produits de jardin et d'animalerie pour les particuliers ou les professionnels.

Attendus locaux

Le BTSA Technico-commercial est une formation dispensée par alternance sous voie scolaire (stages). Le BTSA Technico-commercial Spécialité Univers Jardins et Animaux de Compagnie offre la possibilité d'effectuer des stages dans des entreprises du secteur de la spécialité.

Exemples d'entreprises supports du diplôme :

- jardineries

- animaleries
- grandes surfaces de bricolage
- libres services agricoles
- fleuristes
- grossistes ou fournisseurs de produits de jardins.

La priorité est donnée aux candidats issus d'un Bac Professionnel relevant du secteur des animaux de compagnie.

Le candidat doit être titulaire d'un diplôme au titre homologué de niveau IV.

Sur avis de l'équipe pédagogique, peuvent être admis des élèves issus d'un autre BAC (commerce, vente, relation client...).

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Les activités visées par le BTSA Technico-commercial sont :

- La prospection et le développement des activités commerciales
- La négociation, les achats et vente de produits et/ou de solutions technico-commerciales
- Le management de la force de vente
- La gestion des activités commerciales
- La gestion d'un espace de vente physique ou virtuel
- La gestion des relations clients et des informations commerciales.

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Tous les candidats ayant fait un vœu pour le BTS ont vu leur dossier étudié. Prise en compte de leurs études, des notes, et de la fiche suivi avenir en priorité.

Ils ont tous été conviés à prendre contact avec nous. Tous les jeunes qui ont pris rendez-vous, ont été reçu et suivi dans leur recherche de stage.

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Les candidats doivent renseigner leur fiche avenir.

Il est fortement conseillé aux candidats de s'engager dans une formation pour l'obtention de leur permis de conduire.

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Notes Première et Terminale	Diplôme préparé	- Notes en management - Gestion marketing - Titulaire du BAC	Essentiel
	Obtention du BAC	Obtention du bac	Relevé de notes	Très important
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Formation suivie	Matières en lien avec le choix de la formation. Résultats dans les matières	Notes et appréciations	Important
Savoir-être	Implications	Appréciations des professeurs	Absentéisme - réalisation des travaux demandés - appréciation des professeurs sur les bulletins scolaires	Important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Motivation pour la filière et l'alternance	Fiche avenir	projet de formation motivé	Important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation	Engagements en dehors du système scolaire	Participation à des actions, loisirs, intérêts en lien avec la formation	Complémentaire

Signature :

Guilherme RIBEIRO,

Directeur de l'établissement MAISON FAMILIALE
RURALE DE ROUSSET