

Rapport public Parcoursup session 2023

SULLY FORMATION Marseille 6E - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel - en apprentissage

Les données de la procédure

Données de la procédure calculées le jeudi 19 octobre 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de contrats saisis
SULLY FORMATION Marseille 6E - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel - en apprentissage	Jury par défaut	Tous les candidats	30	316	10

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Disposer d'une appétence pour le conseil client, la mise en avant des produits, l'animation d'une équipe, la valorisation d'un lieu de vente

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale, ainsi qu'à leur environnement économique et juridique

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels

Attendus locaux

ÊTRE DANS LA CAPACITE DE GERER ,D' ORGANISER ET DE PRENDRE DES RESPONSABILITES

SENS DU CONTACT ET DU TRAVAIL EN EQUIPE

RIGUEUR ET IMPLICATION

ÊTRE CONCRET ET DISPONIBLE

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

ALTERNANCE 2 OU 3 JOURS DE FORMATION ET 3 OU 2 JOURS EN ENTREPRISE SUR DEUX ANS /SEMAINE COMPLETE EN FORMATION POSSIBLE
2 BTS BLANCS/AN

ENSEIGNEMENTS GENERAUX: CULTURE GENERALE ET EXPRESSION /COMMUNICATION EN ANGLAIS (COMPREHENSION ECRITE ET ORALE) / CULTURE ECONOMIQUE, JURIDIQUE ET MANAGERIALE

ENSEIGNEMENT DE SPECIALITE : DEVELOPPER LA RELATION CLIENT ET ASSURER LA VENTE CONSEIL / ANIMER ET DYNAMISER L'OFFRE COMMERCIALE / ASSURER LA GESTION OPERATIONNELLE / MANAGER L'EQUIPE COMMERCIALE

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

La commission d'examen de vœux examine les éléments suivants:

- les résultats et les appréciations pour chaque matière ,notamment le français dans son expression écrite/orale
- la progression annuelle des moyennes
- les observations de l'équipe pédagogique sur le travail fourni,sa régularité ,la compréhension des consignes,l'assiduité et le comportement en cours
- l'avis de la fiche pédagogique et la lettre de motivation

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Il est conseillé aux candidats qui choisissent le BTS MCO de prendre connaissance des attendus et des exigences de cette formation et de ne pas hésiter à contacter le CFA choisi pour en savoir davantage.

Ils doivent aussi comprendre que la formation en apprentissage n'obéit pas aux mêmes règles que la formation en initial et qu'elle ne conviendra pas forcément à leur profil d'où une réflexion à mener sur leur capacité de s'adapter à une nouvelle et différente situation.

Il serait souhaitable qu'ils aient une petite idée de la branche professionnelle dans laquelle ils souhaiteraient évoluer

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	NOTES ET MOYENNES	Moyenne annuelle et appréciations	Résultats en LVE et Epreuves anticipées de français Progression des moyennes	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	SAVOIR FAIRE	Appréciations de l'équipe pédagogique	ACQUISITION DE LA METHODE DE TRAVAIL REGULARITE DANS LE TRAVAIL QUALITE DE L'EXPRESSION ECRITE ET ORALE	Essentiel
Savoir-être	SAVOIR ÊTRE	La concentration et l'implication en cours et dans les travaux de groupe	ADOPTER UN COMPORTEMENT PROFESSIONNEL ET RESPECTER LES CONSIGNES	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	COHERENCE DU PROJET	Intérêt et connaissance de la formation choisie et cohérence du projet exprimé	ADEQUATION DU PROJET ET DU PROFIL AUX EXIGENCES ET DEBOUCHES DE LA FORMATION	Très important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	ACTIVITES ET CENTRE D'INTERÊT	Engagement associatif et/ou sportif Ouverture d'esprit sur le monde	OUVERTURE ET CURIOSITE POUR LES QUESTIONS SOCIETALES ENGAGEMENT CITOYEN	Complémentaire

Signature :

PATRICIA CHASSAGNY,

Directeur de l'etablissement SULLY FORMATION

Marseille 6E