

# Rapport public Parcoursup session 2024

SULLY FORMATION Marseille 6E - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage

## Les données de la formation

Données de la procédure calculées le mardi 01 octobre 2024.

### SULLY FORMATION Marseille 6E - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage (34697)

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de contrats saisis
SULLY FORMATION Marseille 6E - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage (34697)	Jury par défaut	Tous les candidats	20	205	0

## Les critères utilisés en 2024

Champs d'évaluation	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultats académiques	NOTES ET MOYENNES	Résultats en LVE et Epreuves anticipées de français Progression dans les moyennes	Très important
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	SAVOIR FAIRE	ACQUISITION D'UNE METHODE DE TRAVAIL EFFICACE REGULARITE DANS LE TRAVAIL BONNE QUALITE DE L'EXPRESSION ECRITE ET ORALE	Essentiel
Savoir-être	SAVOIR ÊTRE	SAVOIR ADOPTER UN COMPORTEMENT PROFESSIONNEL , RESPECTER LES CONSIGNES ET S'IMPLIQUER	Essentiel
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	MOTIVATION	ADEQUATION DU PROJET ET DU PROFIL AUX EXIGENCES ET AUX DEBOUCHES DE LA FORMATION	Très important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	ACTIVITES ET CENTRE D'INTERÊT	OUVERTURE ET CURIOSITE POUR LES QUESTIONS SOCIETALES ET TOUT FORME D'ENGAGEMENT	Complémentaire

## Prise en compte des enseignements de spécialité (EDS) dans l'examen des vœux

Comment prenez-vous en compte les enseignements de spécialité dans votre examen des candidatures ?

Non renseigné.

## Les modalités d'examen des vœux

### Les modalités d'examen des vœux

Les Vœux sont examinés par le Conseiller formation:

1. Résultats académiques et appréciations des Professeurs
2. Fiche avenir
3. Lettre de motivation du candidat
4. Engagements étudiant est un plus

### Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

## Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

### Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

#### BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC) en apprentissage.

1. **Anticiper la Recherche d'Entreprise** : Commencez très tôt à chercher une entreprise pour un contrat d'apprentissage, dès Février, avant même les résultats du bac. Les places en alternance sont limitées et très demandées. Sully Business School propose des ateliers pour vous aider à trouver une alternance
2. **Profil Requis** : Il est fortement conseillé d'avoir le **permis de conduire**, car de nombreux déplacements peuvent être nécessaires. Il est également important d'avoir une **bonne élocution** et une **présentation soignée**, car vous serez constamment en interaction avec les clients.
3. **Compétences Attendues** : Etre capable d'adopter des comportements professionnels adaptés à l'image de l'entreprise. Avoir de l'appétence, pour prospecter, argumenter, négocier et valoriser les produits. Disposer de compétences pour travailler en équipe. Etre autonome et organisé dans son travail.

#### **Signature :**

Fabien PERSIA,

Chef d'établissement de l'établissement SULLY  
FORMATION Marseille 6E