

# Rapport public Parcoursup session 2024

Organisme de formation-Centre de formation d'apprentis de CFI Formation Clermont-Ferrand - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage

## Les données de la formation

Données de la procédure calculées le mardi 01 octobre 2024.

**Organisme de formation-Centre de formation d'apprentis de CFI Formation Clermont-Ferrand - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage (34079)**

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de contrats saisis
Organisme de formation-Centre de formation d'apprentis de CFI Formation Clermont-Ferrand - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage (34079)	Jury par défaut	Tous les candidats	30	124	0

## Les critères utilisés en 2024

Champs d'évaluation	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultats académiques	Résultats dans les matières générales	Notes et appréciations	Important
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Capacité à l'oral	Notes à l'oral	Très important
	Qualité de l'orthographe	Notes en français	Important
Savoir-être	Communication	Sens de la communication	Important
	Digital	Appétence pour le digital	Complémentaire
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Intérêt pour la formation exprimé dans le projet de formation motivé ou lors des séquences d'information mises en place par la formation	Entretien individuel	Essentiel
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Centres d'intérêt	Complémentaire

## Prise en compte des enseignements de spécialité (EDS) dans l'examen des vœux

Comment prenez-vous en compte les enseignements de spécialité dans votre examen des candidatures ?

Non renseigné.

## Les modalités d'examen des vœux

### Les modalités d'examen des vœux

#### Modalités d'examen des vœux pour intégrer nos formations

Pour intégrer une de nos formations en apprentissage à CFI Formation, l'examen des vœux repose sur deux étapes essentielles :

1. **L'entretien d'admission** : Un entretien personnalisé est réalisé avec un conseiller en formation. Cet échange a pour objectif de comprendre votre projet professionnel et de vous informer sur les spécificités de la formation que vous envisagez. C'est également l'occasion de vous accompagner dans votre démarche de recherche d'entreprise. Le conseiller pourra vous orienter en fonction de votre profil et de vos objectifs professionnels, et vous fournir des conseils pratiques pour maximiser vos chances de réussite dans la recherche de votre contrat d'apprentissage.
2. **Le dossier de pré-inscription** : Ce dossier permet de valider la cohérence entre vos besoins et la formation choisie. Il évalue vos motivations, votre parcours scolaire et professionnel, ainsi que la compatibilité de votre projet avec les objectifs pédagogiques de la formation. Il permet de s'assurer que la formation correspond bien à votre projet et à vos attentes, garantissant ainsi une meilleure adéquation entre votre parcours et les compétences visées.

Ces deux étapes visent à créer un lien solide entre le candidat, son projet, et l'entreprise d'accueil, pour assurer une formation réussie et adaptée à ses ambitions professionnelles.

#### Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

## Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

### Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

Le **BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)** prépare les étudiants à exceller dans le domaine commercial, en mettant l'accent sur la relation client, la négociation et l'utilisation des outils numériques. Les diplômés peuvent devenir chargés de clientèle, responsables de la vente ou conseillers commerciaux. Pour réussir dans cette formation, il est crucial d'être assidu et sérieux dès la recherche d'entreprise. CFI Formation accompagne les étudiants grâce à des ateliers de coaching et un réseau d'entreprises partenaires. Une bonne communication, une capacité d'adaptation et une connaissance des nouvelles technologies sont essentielles. L'intégration de la théorie et de la pratique est primordiale, et il est important de se fixer des objectifs clairs. Enfin, tissez des liens avec vos camarades et professionnels pour enrichir votre réseau, ce qui sera un atout majeur dans votre carrière future.

#### **Signature :**

Iris AUDOUARD,  
Chef d'établissement de l'établissement Organisme  
de formation-Centre de formation d'apprentis de  
CFI Formation Clermont-Ferrand