

Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée Louis Audouin Dubreuil - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel

Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de vœux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
Lycée Louis Audouin Dubreuil - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel	Jury par défaut	Autres candidats	5	64	29	40	27	45
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	9	98	42	51	27	45
	Jury par défaut	Bacheliers technologiques toutes séries	6	113	25	42	27	45

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Disposer d'une appétence pour le conseil client, la mise en avant des produits, l'animation d'une équipe, la valorisation d'un lieu de vente

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale, ainsi qu'à leur environnement économique et juridique

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Dans le cadre de la formation et de ses 14 semaines de stages en unités(s) commerciale(s), l'étudiant en BTS MCO remplit des activités diversifiées et apprend les techniques de gestion, de management et de marketing au niveau :

- management et gestion du magasin,
- organisation et animation de l'offre de produits et de services,
- gestion et développement de la relation clientèle,
- gestion et animation de l'équipe commerciale.

Au contact direct de la clientèle, il mène des actions pour l'attirer, l'accueillir, lui proposer les produits et/ou services répondant à ses attentes et le fidéliser.

Pour cela, il veille à adapter en permanence l'offre commerciale en fonction de l'évolution de son marché et de ses moyens (humains, matériels, financiers, délais...).

Il doit ainsi exploiter en permanence les informations commerciales disponibles pour suivre et développer l'activité de l'unité commerciale notamment grâce aux techniques de communication et à l'informatique commerciale

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Les dossiers ont été examinés par l'équipe des professeurs de STS de 1ère et 2ème année, en particulier par les professeurs coordonnateurs qui enseignent les disciplines dominantes, et par l'équipe de direction.

Les dossiers des candidats ont été examinés en prenant en compte leurs notes de 1^{ère} et Terminale.

- Notes moyennes, avis d'orientation du conseil de classe et résultats au baccalauréat, ainsi qu'en 1^{ère} et Terminale.
- Appréciations des bulletins et évolution au fil des années.
- Les savoir-être (attitude face au travail, sérieux, persévérance,...) du candidat tels qu'exprimés dans les appréciations des professeurs ou de la vie scolaire
- Les savoir-faire (résultats en ère et terminale)
- Lettre de motivation et résultats au baccalauréat, ainsi qu'en 1^{ère} et Terminale.
- Engagements, activités extra scolaires, expérience associative

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Il est conseillé aux candidats de soigner la présentation de leurs documents et en particulier de veiller à leur orthographe (soit en faisant relire par un tiers, soit en utilisant un correcteur orthographique).

Il est également conseillé aux candidats de contacter l'établissement après la fermeture de PARCOURSUP car, dans le mesure des places disponibles, et si le dossier est correct, nous acceptons les entrées dans nos formations jusqu'aux vacances de Toussaint, voire au-delà.

les entrées dans nos formations jusqu'aux vacances de Toussaint, voire au-delà.

IMPORTANT: cette formation est en mixité scolaires/apprentis et il est possible pour un candidat scolaire de passer en apprentissage en cours d'année ou à la fin de la 1ère année s'il trouve une entreprise qui lui signe un contrat.

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Les résultats scolaires	Moyennes	de première et de terminale du candidat	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	L'avis d'orientation du conseil de classe	Avis conseil de classe	de terminale sur la capacité du candidat à réussir dans la formation souhaitée ;	Essentiel
Savoir-être	Les savoir-être	Appréciations conseil de classe	(attitude face au travail, sérieux, persévérance,...) du candidat tels qu'exprimés dans les appréciations des professeurs ou de la vie scolaire ;	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	La pertinence du projet personnel et professionnel	Appréciations conseil de classe	du candidat en cohérence avec la formation.	Très important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Engagement citoyen ou associatif	Appréciations conseil de classe	Tout projet ou engagement citoyen ou associatif peut être indiqué	Important

Signature :

Rémy PLUYAUT,
Proviseur de l'établissement Lycée Louis Audouin
Dubreuil