

Rapport public Parcoursup session 2023

Institut Limayrac - BTS - Services - Conseil et commercialisation de solutions techniques

Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
Institut Limayrac - BTS - Services - Conseil et commercialisation de solutions techniques	Jury par défaut	Autres candidats	13	104	73	84	20	27
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	5	26	18	20	20	27

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

S'intéresser aux relations commerciales

S'intéresser au management des entreprises et à leur environnement économique, juridique et technique

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Avoir les capacités d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

Avoir de l'intérêt pour des solutions techniques en relation avec les besoins des clients

Avoir le goût du travail en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Le BTS technico-commercial forme des commerciaux à compétence technique (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication).

Cinq fonctions essentielles caractérisent leur activité : la vente de solutions technico-commerciales, le développement de clientèle, la gestion de l'information technique et commerciale, le management commercial, la mise en oeuvre de la politique commerciale.

Le programme reflète la double compétence du diplôme. Il comprend un enseignement industriel et un enseignement de gestion. En parallèle, une part importante de l'enseignement porte sur la gestion de projets.

Notre spécialité sera la commercialisation de biens et services numériques connectés. Le marché de l'internet des objets et des objets connectés est actuellement en mutation, avec l'apparition d'une pléthore d'objets communicants et d'applications associées. Ce marché, qui concerne à la fois le monde industriel et le grand public, voit maintenant éclore des applications pour les objets connectés, autour de ce qu'on appelle désormais l'internet des objets (IoT).

Cours du lundi au vendredi

16 semaines de stage, réparties en 3 périodes dans la même entreprise, pour développer avec le tuteur (service Commercial ou Ventes) un projet d'entreprise.

Contrôle en Cours de formation dès la fin de la 1ère année.

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Pré Requis BAC général, bac Technologique STI2D, STMG et bac professionnel dans le domaine Absences et comportement, Notes sur les bulletins de 1ère et terminales et le relevé des notes du bac et les formations post bac éventuelles, Appréciations des professeurs et du conseil de classe, Projet de formation en adéquation avec le niveau d'étude envisagé et les exigences de l'examen. Une attention particulière sera portée sur le « projet de formation motivé » (stages, projets personnels ou activités en lien avec l'informatique, veille technologique,...). L'anglais est une langue obligatoire. Participation aux journées Portes Ouvertes, Salons ...

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Un traitement algorithmique permettant essentiellement, à partir des données quantitatives et qualitatives figurant dans les dossiers, de calculer les moyennes des notes récupérées ou attribuées aux candidats, a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux afin de l'aider dans ses travaux, et non se substituer à elle.

Ce traitement automatisé, dont le paramétrage a été effectué par la commission d'examen des vœux en fonction des critères que ses membres ont définis, a été utilisé pour effectuer une première analyse des candidatures et un pré-classement de ces dernières. La commission d'examen des vœux s'est en partie fondée sur ces éléments pour apprécier les mérites des candidatures.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Le BTS Conseil et Commercialisation de solutions techniques forme des commerciaux à compétence technique (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication). Cinq fonctions essentielles caractérisent leur activité : la vente de solutions technico-commerciales, le développement de clientèle, la gestion de l'information technique et commerciale, le management commercial, la mise en oeuvre de la politique commerciale. Le programme reflète la double compétence du diplôme. Il comprend un enseignement industriel et un enseignement de gestion. En parallèle, une part importante de l'enseignement porte sur la gestion de projets. Notre spécialité sera la commercialisation de biens et services numériques connectés. Le marché de l'internet des objets et des objets connectés est actuellement en mutation, avec l'apparition d'une pléthore d'objets communicants et d'applications associées. Ce marché, qui concerne à la fois le monde industriel et le grand public, voit maintenant éclore des applications pour les objets connectés, autour de ce qu'on appelle désormais l'internet des objets (IoT).

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Résultats	Notes de première et de terminale, matières technologiques et professionnelles dans le domaine, Niveau de la classe	Notes en corrélation avec la formation souhaitée. BAC général. Bac Technologique STI2D. STMG. Bac professionnel dans le domaine. Notes sur les bulletins de 1ère et terminales. Le relevé des notes du bac et les formations post bac éventuelles. Appréciations des professeurs et du conseil de classe (comportement, absences..)	Important
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation			
Savoir-être	Comportement	Appréciations des professeurs sur les bulletins de première et de terminale.	Attitude et comportement	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Informations	Projet de formation motivé	Disposer de compétences relationnelles pour la mise en œuvre de solutions techniques en relations avec les besoins d'entreprises clientes. Disposer de compétences pour suivre les évolutions technologiques des objets connectés et avoir le sens du commerce. Connaissance de la formation. Projet de formation en adéquation avec le niveau d'étude envisagé et les exigences	Très important

			de l'examen. Une attention particulière sera portée sur le « projet de formation motivé » (stages, projets personnels ou activités en lien avec l'informatique, veille technologique,...). Participation à la journée portes ouvertes. Rencontre avec les équipes.	
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation			

Signature :

Joël LEBER,
Proviseur de l'établissement Institut Limayrac