

Rapport public Parcoursup session 2024

Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client

Les données de la formation

Les tableaux suivants permettent de suivre l'évolution du nombre de candidats, par formation et par groupe, depuis ceux qui confirment le vœu jusqu'à ceux qui acceptent la proposition correspondante. Ces tableaux sont déclinés selon plusieurs éléments. Les données de la formation correspondent aux données de la phase principale, calculées au 11 juillet 2024. Elles ne prennent pas en compte les données de la phase de gestion des démissions.

Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (20961)

Rappel des taux appliqués pour cette formation

Taux minimum de candidats boursiers fixé par le recteur : 21%

Taux minimum de bacheliers professionnels fixé par le recteur : 45%

Synthèse des candidatures, classements et admissions

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (20961)	Jury par défaut	Autres candidats	6	208	150	60	7
		Bacheliers professionnels toutes séries	14	217	190	72	12
		Bacheliers technologiques toutes séries	11	504	350	92	13

Suivi des candidats par sexe

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Sexe	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Candidats ayant accepté la proposition	
							Nombre	Pourcentage
Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (20961)	Jury par défaut	Autres candidats	Féminin	96	69	25	3	42,9 %
			Masculin	112	81	35	4	57,1 %
			Total	208	150	60	7	100 %
		Bacheliers professionnels toutes séries	Féminin	102	95	36	4	33,3 %
			Masculin	115	95	36	8	66,7 %
			Total	217	190	72	12	100 %
		Bacheliers technologiques toutes séries	Féminin	242	186	62	8	61,5 %
			Masculin	262	164	30	5	38,5 %
			Total	504	350	92	13	100 %

Suivi des candidats par type de baccalauréat

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Type de bac	Mention au bac	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Candidats ayant accepté la proposition	
								Nombre	Pourcentage
Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (20961)	Jury par défaut	Autres candidats	Baccalauréat Général	Échec au bac	7	3	0	0	0 %
				Sans mention	104	69	15	2	28,6 %
				AB	63	54	28	3	42,9 %
				B	20	19	15	2	28,6 %
				TB	4	4	2	0	0 %
				Total	198	149	60	7	100 %
		Diplômes étrangers équivalents au bac	Sans mention	7	1	0	0		
			AB	2	0	0	0		
			Total	9	1	0	0		
		Autres diplômes de niveau bac	Sans mention	1	0	0	0		
			Total	1	0	0	0		
		Bacheliers professionnels	Baccalauréat Professionnel	Échec au bac	6	2	0	0	0 %

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Type de bac	Mention au bac	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Candidats ayant accepté la proposition	
								Nombre	Pourcentage
		toutes séries		Sans mention	66	48	4	0	0 %
				AB	89	84	30	2	16,7 %
				B	52	52	35	9	75 %
				TB	4	4	3	1	8,3 %
				Total	217	190	72	12	100 %
		Bacheliers technologiques toutes séries	Baccalauréat Technologique	Échec au bac	19	1	0	0	0 %
				Sans mention	268	142	9	4	30,8 %
				AB	169	160	49	9	69,2 %
				B	46	45	32	0	0 %
				TB	2	2	2	0	0 %
				Total	504	350	92	13	100 %

Suivi des candidats par profil

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Profil	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Candidats ayant accepté la proposition	
							Nombre	Pourcentage
Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (20961)	Jury par défaut	Autres candidats	En terminale	146	117	49	5	71,4 %
			En réorientation	32	22	8	1	14,3 %
			Non scolarisés	25	11	3	1	14,3 %
			Scolarité étrangère	3	0	0	0	0 %
			Autres	2	0	0	0	0 %
			Total	208	150	60	7	100 %
		Bacheliers professionnels toutes séries	En terminale	189	167	67	12	100 %
			En réorientation	14	13	4	0	0 %
			Non scolarisés	14	10	1	0	0 %
			Total	217	190	72	12	100 %
		Bacheliers technologiques toutes séries	En terminale	462	329	90	13	100 %
			En réorientation	24	14	1	0	0 %
			Non scolarisés	18	7	1	0	0 %
			Total	504	350	92	13	100 %

Suivi des candidats par choix d'enseignements de spécialité en série générale et technologique, ou par spécialité en série professionnelle

Les données de ces tableaux ont été calculées en prenant en compte tous les candidats qui ont suivi une scolarité française en terminale générale, technologique ou professionnelle depuis l'année scolaire 2020-2021.

Formation d'affectation	Jury	Type de bac	EDS 1 & EDS 2 / Spécialité	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (20961)	Jury par défaut	Baccalauréat Général	Sciences Economiques et Sociales Spécialité & Histoire-Géographie, Géopolitique et Sciences politiques	51	39	22	3
			Sciences Economiques et Sociales Spécialité & Langues, littératures et cultures étrangères et régionales	36	30	13	3
			Autres doublettes	103	76	25	1
		Baccalauréat Technologique	Msgn/ Mercatique & Droit et Economie	340	238	62	9

Formation d'affectation	Jury	Type de bac	EDS 1 & EDS 2 / Spécialité	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
			Msgn/ Ressources humaines et communication & Droit et Economie	73	54	17	4
			Msgn/ Gestion et Finance & Droit et Economie	53	40	11	0
			Autres doublettes	30	16	2	0
		Baccalauréat Professionnel	Métiers du commerce et de la vente option b: prospection client et valorisation d'offre commerciale	84	74	27	4
			Métiers du commerce et de la vente option a : animation et gestion d'espace commercial	56	50	25	5
			Autres spécialités	69	60	19	3

À noter : Les doublettes d'enseignements de spécialité, relatives à la série générale ou technologique, ou les spécialités de la série professionnelle affichées sont présentées dans l'ordre décroissant de représentativité (calculée sur la base des candidats qui ont confirmé le vœu).

Répartition des candidats de la série générale, à différentes étapes de la procédure, en fonction de leurs doublettes d'enseignements de spécialité

Formation d'affectation	Jury	Doublette EDS Significatives	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (20961)	Jury par défaut	Sciences Economiques et Sociales Spécialité & Histoire-Géographie, Géopolitique et Sciences politiques	26,8 %	26,9 %	36,7 %	42,9 %
		Sciences Economiques et Sociales Spécialité & Langues, littératures et cultures étrangères et régionales	18,9 %	20,7 %	21,7 %	42,9 %
		Autres doublettes	54,2 %	52,4 %	41,7 %	14,3 %
		Total	100 %	100 %	100 %	100 %

À noter : Les doublettes d'enseignements de spécialité, relatives à la série générale ou technologique, ou les spécialités de la série professionnelle affichées sont présentées dans l'ordre décroissant de représentativité (calculée sur la base des candidats qui ont confirmé le vœu).

Répartition des candidats de la série technologique, à différentes étapes de la procédure, en fonction de leurs doublettes d'enseignements de spécialité						
Formation d'affectation	Jury	Doublette EDS Significatives	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (20961)	Jury par défaut	Msgn/ Mercatique & Droit et Economie	68,5 %	68,4 %	67,4 %	69,2 %
		Msgn/ Ressources humaines et communication & Droit et Economie	14,7 %	15,5 %	18,5 %	30,8 %
		Msgn/ Gestion et Finance & Droit et Economie	10,7 %	11,5 %	12 %	0 %
		Autres doublettes	6 %	4,6 %	2,2 %	0 %
		Total	100 %	100 %	100 %	100 %

À noter : Les doublettes d'enseignements de spécialité, relatives à la série générale ou technologique, ou les spécialités de la série professionnelle affichées sont présentées dans l'ordre décroissant de représentativité (calculée sur la base des candidats qui ont confirmé le vœu).

Répartition des candidats de la série professionnelle, à différentes étapes de la procédure, en fonction de leur spécialité

Formation d'affectation	Jury	Spécialité significative	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
Lycée Saint-Exupéry - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (20961)	Jury par défaut	Métiers du commerce et de la vente option b: prospection client et valorisation d'offre commerciale	40,2 %	40,2 %	38 %	33,3 %
		Métiers du commerce et de la vente option a : animation et gestion d'espace commercial	26,8 %	27,2 %	35,2 %	41,7 %
		Autres spécialités	33 %	32,6 %	26,8 %	25 %
		Total	100 %	100 %	100 %	100 %

À noter : Les doublettes d'enseignements de spécialité, relatives à la série générale ou technologique, ou les spécialités de la série professionnelle affichées sont présentées dans l'ordre décroissant de représentativité (calculée sur la base des candidats qui ont confirmé le vœu).

Les critères utilisés en 2024

Champs d'évaluation	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultats académiques	Résultats académiques	- Equilibre des résultats - Toutes les matières sont coefficientées 1 (23 matières en séries générales au maximum - Prise en compte des épreuves anticipées de première	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Compétences académiques	- Implication dans le parcours de formation au lycée	Très important
Savoir-être	savoir être	- Assiduité - Sérieux - Qualités orales - Dynamisme - Appréciation bulletin	Essentiel
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	motivation	- Projet de formation argumenté - lettre de motivation contextualisée	Très important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	- Engagement citoyen - Engagement associatif	Expérience des activités extra-scolaires	Très important

Prise en compte des enseignements de spécialité (EDS) dans l'examen des vœux

Comment prenez-vous en compte les enseignements de spécialité dans votre examen des candidatures ?

Ils ne sont pas pris en compte.

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Une commission composée des professeurs enseignant dans la section de BTS fixe les coefficients de barème pour le classement quantitatif des candidats puis conviennent de critères qualitatifs à examiner lors de la lecture des dossiers. Les dossiers sont partagés comme suit : - Dossiers hors filière technologique et bac Pro traités par les professeurs de matières générales du BTS NDRC.- Dossier filière technologique et Bac Pro traités pas les professeurs d'enseignements de spécialité du BTS NDRC. Les critères pris en compte sont : - Les notes, progression et appréciations dans les disciplines de première et de terminale - Les notes des épreuves anticipées de première pour les séries générales et technologiques - Pour les candidats bacheliers des années précédentes : les notes obtenues au baccalauréat et le parcours depuis son obtention - Une attention particulière au sujet des capacités et attitudes dans les divers enseignements (autonomie, participation, implication, capacité à surmonter les difficultés notamment). - Les motivations formulées dans le projet de formation et dans la rubrique Activités et centres d'intérêts.

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Un traitement algorithmique permettant essentiellement, à partir des données quantitatives et qualitatives figurant dans les dossiers, de calculer les moyennes des notes récupérées ou attribuées aux candidats, a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux afin de l'aider dans ses travaux, et non se substituer à elle.

Ce traitement automatisé, dont le paramétrage a été effectué par la commission d'examen des vœux en fonction des critères que ses membres ont définis, a été utilisé pour effectuer une première analyse des candidatures et un pré-classement de ces dernières.

La commission d'examen des vœux s'est en partie fondée sur ces éléments pour apprécier les mérites des candidatures.

Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

Les conditions de réussite et de sélection imposent avant tout de disposer de compétences relationnelles particulières, d'être capable d'adopter des comportements, des codes professionnels, adaptés à l'image des entreprises et de l'établissement que vous représentez et de s'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale. La mise en œuvre des compétences professionnelles à acquérir nécessite aussi un goût particulier à développer des échanges à finalité commerciale (écouter, argumenter, négocier, connaître et valoriser son offre, etc.) tant synchrone qu'asynchrone et la capacité à évoluer dans des environnements numériques et digitalisés. Il faut en outre disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe, de capacités d'organisation et de travail en autonomie. Enfin, être assidu et régulier en cours, dans le travail personnel. Montrer ces mêmes aptitudes et être force de proposition lors des stages en entreprise.

Signature :

SEBASTIEN FRIMONT,

Chef d'établissement de l'établissement Lycée Saint-Exupéry