

Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée professionnel Antoine Lomet - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage

Les données de la procédure

Données de la procédure calculées le jeudi 19 octobre 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de contrats saisis
Lycée professionnel Antoine Lomet - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client - en apprentissage	Jury par défaut	Tous les candidats	6	250	0

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale

Disposer de compétences relationnelles

Avoir le goût de développer des échanges à finalité commerciale, notamment via le web

Avoir de l'appétence pour argumenter, négocier et valoriser des produits

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels, adaptés à l'image des entreprises

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Attendus locaux

Lors de votre inscription il est impératif de joindre un projet de formation motivé et un CV.

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Le BTS NDRC encourage l'apprentissage des nouveaux leviers digitaux.

Les avis, recommandations, les réseaux sociaux, les blogs, le retargeting sont de nouvelles façons d'acquérir et de fidéliser les clients

L'exigence et les connaissances des acheteurs étant toujours plus grandes, les vendeurs et managers de demain devront être capables de réagir au mieux selon les attentes de ces derniers.

La formation sera répartie entre des matières spécifiques dans lesquelles vous aborderez les pôles Relation Client & Négociation-Vente, Relation Client à Distance Digitalisation et Relation Client et Animation de Réseaux ainsi que des enseignements économiques et un atelier de professionnalisation, et des matières plus générales, des cours de culture générale et des cours d'anglais afin d'avoir toutes les compétences nécessaires dans votre future carrière professionnelle.

L'objectif n°1 du BTS NDRC est de former des Commerciaux "généralistes", capables de s'intégrer quel que soit le secteur d'activité, quelle que soit l'organisation avec tout type de clientèle, de partenaires.

Avec ce diplôme, l'apprenti sera donc capable de gérer les différentes unités commerciales (physiques et virtuelles) et d'instaurer des relations de confiance durables avec ses futurs clients et partenaires.

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

les vœux sont déterminés par la recherche d'une alternance

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

il est recommandé aux candidats de réaliser des lettres de motivation en adéquation avec la formation sans que cela soit générique et impersonnel

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Bulletins scolaires	RAS	Notes, assiduité et appréciations	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Rigueur et autonomie	RAS	Évaluation de la fiche avenir	Essentiel
Savoir-être	savoir être	RAS	Adopter la bonne attitude au quotidien, trouver son style pour donner une bonne image de soi. Comprendre l'impact du comportement non verbal sur ses relations professionnelles.	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Motivation	RAS	Démontrer la logique de votre projet dans un projet de formation motivé pour ce secteur professionnel.	Essentiel
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Engagement citoyen	RAS	Engagement dans des instances associatives. Job d'été.	Complémentaire

Signature :

Christophe MAITRE,
 Proviseur de l'établissement Lycée professionnel
 Antoine Lomet

