

# Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée Maximilien de Sully - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client

## Les données de la procédure

Les données de la procédure correspondent aux données de la phase principale, calculées au 07 juillet 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de vœux confirmés	Nombre de propositions d'admission en procédure principale	Rang du dernier admis en procédure principale	Taux minimum boursier	Taux bac pro
Lycée Maximilien de Sully - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client	Jury par défaut	Autres candidats	16	115	56	72	24	25
	Jury par défaut	Bacheliers professionnels toutes séries	13	104	41	63	24	25
	Jury par défaut	Bacheliers technologiques toutes séries	9	158	37	80	24	25

# Le rappel des caractéristiques de la formation

## Attendus nationaux

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale

Disposer de compétences relationnelles

Avoir le goût de développer des échanges à finalité commerciale, notamment via le web

Avoir de l'appétence pour argumenter, négocier et valoriser des produits

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels, adaptés à l'image des entreprises

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

## Attendus locaux

Curieux, persévérant, mobile et disponible

Avoir l'esprit d'équipe, l'esprit d'analyse, faire preuve d'initiative et de créativité

Rigueur

Atteinte des objectifs

## Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

## Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Matières /Horaire hebdomadaire 1<sup>o</sup> Année 2<sup>o</sup> Année

Culture générale & expression 3 h - 3 h

Langue Vivante étrangère 3 h 3 h

Conseil en ingénierie de l'immobilier : 8 h - 8 h

- Droit et veille juridique

- Economie et organisation

- Architecture, habitat et urbanisme, développement durable

Communication 2 h - 2 h

Technique immobilière : 12 h - 12 h

- Transaction

- Gestion

Formation d'initiative locale 3 h - 3 h

Stage 8 sem. 8 sem.

# Les modalités d'examen des vœux

## Les modalités d'examen des vœux

Nous examinons :

- les résultats et les appréciations pour chaque matière, notamment le français
- la progression des moyennes - la cohérence avec le projet de formation
- le comportement et attitude adaptés à la formation et la profession
- l'assiduité
- l'avis fiche pédagogique

## Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

# Enseignements de la session et conseils aux candidats

## Enseignements de la session et conseils aux candidats

Nous conseillons aux candidats de prendre connaissance des différents attendus de la formation BTS NDRC + possibilité d'effectuer un jour de stage d'observation sur demande. Les appréciations de l'équipe pédagogique sont très importantes, un comportement sérieux et assidu est attendu tout le long de la scolarité. Au niveau des activités et centres d'intérêt, des stages dans les métiers du secteur commercial peuvent être intéressants.

# Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des voeux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Notes des bulletins scolaires	moyenne générale et appréciations	- Niveau en anglais et français - Résultats des épreuves anticipées de français du baccalauréat - Moyenne générale - Résultats académiques de la dernière année d'enseignement suivie - Progression des moyennes dans l'année - Qualité expression écrite - Capacités argumentaires	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Compétences relationnelles - qualité de l'expression écrite et orale et orthographe	Appréciations sur les bulletins scolaires	- Méthode de travail - Capacité à l'oral - Qualité de l'orthographe - Qualité de l'expression écrite en langue étrangère et française	Essentiel
Savoir-être	Etre autonome - capacité d'organisation - esprit d'équipe - intérêt pour le commerce et la relation client	Capacité à fournir des efforts - concentration en classe - esprit d'équipe dans la classe ou dans les groupes de travail	- Autonomie - Capacité à investir - Implication - Capacité à fournir des efforts - Concentration en classe - Capacité d'organisation - Esprit d'équipe - Ouverture au monde - Curiosité intellectuelle - Adopter un comportement professionnel	Très important

Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Etre autonome - capacité d'organisation - esprit d'équipe - intérêt pour le commerce et la relation client	Capacité à fournir des efforts- concentration en classe -esprit d'équipe dans la classe	- Motivation - Capacité à réussir dans la formation - Connaissance des débouchés et des exigences de la formation - Cohérence du projet - Adéquation du projet aux débouchés de la formation - Intérêt pour la formation exprimé dans le projet de formation motivé la formation	Très important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Activités et Engagements	Participation et engagements dans des associations ou clubs	- Engagement citoyen- Engagement étudiant - Engagement associatif- Pratique sportive en club	Complémentaire

**Signature :**

PATRICIA CHASSAGNY,  
Proviseur de l'établissement Lycée Maximilien de Sully