

Rapport public Parcoursup session 2023

Lycée professionnel des métiers Andre Siegfried - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel - en apprentissage

Les données de la procédure

Données de la procédure calculées le jeudi 19 octobre 2023.

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de voeux confirmés	Nombre de contrats saisis
Lycée professionnel des métiers Andre Siegfried - BTS - Services - Management Commercial Opérationnel - en apprentissage	Jury par défaut	Tous les candidats	28	248	27

Le rappel des caractéristiques de la formation

Attendus nationaux

Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client

Disposer d'une appétence pour le conseil client, la mise en avant des produits, l'animation d'une équipe, la valorisation d'un lieu de vente

Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés

S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale, ainsi qu'à leur environnement économique et juridique

Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de projet

Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels

Attendus locaux

L'UFA André Siegfried propose l'option "Entreprenariat". Cette épreuve a pour but d'évaluer les compétences des candidats dans le domaine de la création ou de la reprise d'une unité commerciale. Elle prend appui sur un dossier personnel composé du modèle économique et du plan d'affaires du projet de création ou de reprise d'une unité commerciale. L'épreuve dure 20 minutes et comporte une première partie qui permet au candidat d'exposer son dossier suivie d'une phase de dialogue avec la commission d'interrogation.

Comme toute option, seuls les points au-dessus de 10 sont pris en compte pour l'obtention du diplôme.

Conditions d'inscription

Les candidats, titulaires ou en préparation d'un baccalauréat français ou d'un titre admis en équivalence, sont autorisés à s'inscrire.

Contenu et organisation des enseignements pour la formation

Le titulaire du BTS MCO Management commercial opérationnel (anciennement MUC) a pour perspective de prendre la responsabilité opérationnelle de tout ou partie d'une unité commerciale.

Il exerce les activités relevant des domaines suivants :

- développement de la relation client et vente conseil
- animation et dynamisation de l'offre commerciale
- gestion opérationnelle
- management de l'équipe commerciale

Matières enseignées

- Culture générale et expression
- Langue vivante
- Culture économique, juridique et managériale

- Développement de la relation client, vente conseil et animation de l'offre commerciale
- Gestion opérationnelle
- Management de l'équipe commerciale
- Entrepreneuriat

Qualités requises

- disponibilité

- réel sens relationnel et commercial
- bonne présentation
- goût du challenge
- motivation et dynamisme
- faculté d'adaptation
- travail en équipe
- esprit d'analyse et à l'aise avec les chiffres

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Suite à la remontée à la fiche avenir ainsi que les bulletins de 1er et Tle, nous sélectionnons les candidats en fonction de différents critères :

- notes du bac
- résultats scolaires (niveau)
- remarques par matières
- avis de l'établissement pour la poursuite d'études
- lettre de motivation pour le choix de la formation

L'examen des vœux a été réalisé par des représentants de la direction ainsi que des enseignants de la section.

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Enseignements de la session et conseils aux candidats

Le BTS Management Commercial Opérationnel est une formation professionnalisante à l'issue de laquelle les diplômés peuvent faire le choix de poursuivre leurs études ou d'intégrer le monde du travail. Cette formation est exigeante tant au niveau de l'autonomie que du travail demandé. Les compétences académiques et les acquis méthodologiques travaillés tout au long de la scolarité au lycée constituent les fondations d'une formation réussie. La motivation et la cohérence de la formation avec le projet personnel sont des atouts indispensables que l'élève doit montrer dans son dossier de candidature. Enfin, la communication à l'écrit comme à l'oral, en Français comme en langue étrangère renforcent la candidature dans cette formation à dominante commerciale. Au delà des résultats chiffrés, la commission ne souhaite pas se contenter de phrases mises bout à bout, copiées sur des sites internet peu inspirés, mais elle recherche la sincérité des candidats, l'originalité qui peuvent démontrer une force de caractère et une motivation.

Tableau Synoptique

Champs d'évaluation	Rappel des critères généraux	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultat académique	Résultats scolaires	Notes de toutes les disciplines	Notes de 1ère et Terminale ; notes reportées sur la Fiche Avenir. Bulletins de 1ère et 1er semestre de terminale	Très important
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation			
Savoir-être	Savoir-être	L'assiduité, le sérieux, l'autonomie sont appréciés dans le dossier.	Évalué durant l'entretien. Appréciations des enseignants ; Fiche avenir	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Motivation pour l'alternance	Projet professionnel et cohérence de la formation avec ce projet	A développer dans lettre de motivation et lors de l'entretien. Le projet doit être en adéquation avec la motivation pour l'alternance.	Très important
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Aucun critère défini pour ce champ d'évaluation			

Signature :

ALAIN HEILI,

Proviseur de l'établissement Lycée professionnel des métiers Andre Siegfried